

# IC Maritime Services sigue dando pasos para consolidar su apuesta por el *project cargo*

Coordina el transporte de nuevos equipos especiales entre la Península y Canarias



Operativa del envío de depósitos de acero inoxidable de más de una tonelada cada uno.

► IC Maritime Services, especializada en tránsitos, tanto nacionales como internacionales, refuerza su apuesta por el *project cargo* con el desarrollo de nuevos proyectos. La compañía madrileña, con sede en Coslada, coordinó durante los meses de junio y julio el transporte de varios equipos especiales entre la Península y las Islas Canarias.

**ALFONSO ALDAY. Madrid**

IC Maritime Services, dedicada al transporte intermodal, con sede en Coslada (Madrid), refuerza su apuesta por el *project cargo* con el desarrollo de nuevos proyectos, según avanzaron a este periódico responsables de la compañía. Por una parte, la transitaria coordinó el pasado mes de junio el envío de cargas especiales que requirieron de equipos con características específicas, principalmente contenedores 'flat rack', apropiados para el transporte de bultos sobredimensionados y piezas pesadas. La operativa consistió en el traslado de un motor de obra desde el sur de Madrid hasta Canarias. Para dicho envío, el operador dispuso todos los medios necesarios para el transporte, tanto el trincaje como el contenedor, perteneciente a la empresa. "Disponer de equipos supone uno de los principales hándicaps que suelen influir en la posibilidad de realizar este tipo de servicios", explicaron los mismos interlocuto-

res. Entre las ventajas, apuntaron la posibilidad de embarcar por el puerto más cercano o accesible, "minimizando así el habitual problema que sufren las navieras con los retornos de este tipo de contenedores especiales, con el coste económico que supone", añadieron.

A este proyecto se sumó otro en julio, consistente en el transporte de depósitos de acero inoxidable de más de una tonelada cada uno. En total, IC Maritime Services envió seis unidades desde el sur de Castilla-La Mancha hasta Canarias. Los equipos fueron embalados e izados en la propia campa donde se encontraban y trincados con cinchas resistentes para evitar que la mercancía pudiese desplazarse. Para el desarrollo de este *project cargo*, la compañía utilizó dos contenedores 'flat rack' de 40 pies. Al cierre de esta edición, tenía previsto repetir esta operativa a finales de julio con las mismas mercancías.

Como ya adelantó este periódico, IC Maritime Services se encuentra desde el pasado año en proceso de expansión y consolidación de sus servicios de carga de proyectos. Ya en 2018, participó en una operativa de retorno de útiles y piezas de construcción de un parque eólico desde Canarias hasta el norte de la Península. Esta experiencia llevó a la compañía a invertir en nuevos equipos especiales, orientando parte de su estrategia comercial a la gestión de este tipo de operativas, apuntaron las mismas fuentes.



Transportes A. Martín, con una flota propia de 300 tractoras y 350 cisternas, planea aumentar su mercado en Valencia. Foto: Martínez

## Martín y Pañalón aumentarán su negocio de cisternas vía compras

Ambas empresas planean hacer frente a más adquisiciones en la Península Ibérica a través de su filial conjunta Transportes Santos

**ANTONIO MARTÍNEZ. Valencia**

Transportes A. Martín reforzará su alianza con Pañalón para aumentar su peso en el negocio de cisternas de mercancías peligrosas vía compras, según ha indicado a TRANSPORTES XXI Federico Martín, director general de la empresa valenciana. Martín tiene ya bajo su prisma una compañía de transportes en el entorno de Valencia.

El flotista, con un parque propio de 300 tractoras y 350 cisternas, quiere crecer en el ámbito peninsular con nuevos activos cercanos a su base. El vehículo para las futuras compras de ambos grupos será la sociedad Transportes Santos, que Martín

y Pañalón adquirieron al 50 por ciento en enero de 2017, una compañía de 50 camiones cisterna especializada en productos químicos. Esta ha sido el instrumento elegido para varias operaciones de adquisición realizadas en los últimos dos años. De hecho, a través de Santos, Martín y Pañalón materializaron la compra de Transportes Pedro Martagón, Zozaya Cisternas y Transpor-

**"Nuestro objetivo es comprar otras cuatro empresas de nicho en España antes de 2020"**

tes Benisacar, sumando unos activos de 200 camiones cisterna para engrosar su flota conjunta en propiedad, así como ventas de 30 millones de euros anuales.

Federico Martín ha explicado a TRANSPORTES XXI que "nuestro objetivo es comprar otras cuatro empresas de nicho en España antes de finalizar 2020, así como realizar adquisiciones en Portugal", operaciones que se realizarían a través de su filial Martín Portugal.

El empresario explica que "hoy la colaboración entre empresas es muy importante para poder lograr estabilizar al alza los precios a los clientes, o creces o te mueres".